

Zur Unterstützung unseres bestehenden Teams suchen wir ab sofort in Vollzeit einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für das Vertriebsgebiet Hessen (teilweise) Baden-Württemberg, Saarland / Österreich (teilweise) im Homeoffice

Die TeleAlarm Europe GmbH, vertreibt Haus-ServiceRuf und NurseCall-Produkte in ganz Europa. Der Bereich Telecare eröffnet mittels seiner Hausnotruftechnologien Menschen mit Einschränkungen neue Handlungsspielräume und Perspektiven bei der Gestaltung des Alltags sowie der Steigerung der Lebensqualität. Wir sind Partner großer Hilfsorganisationen und Wohlfahrtsverbände in Deutschland.

Ihre zukünftigen Aufgaben im Vertrieb:

- Verkauf & Betreuung der Telecare Bestandskunden im Vertriebsgebiet
- Neukundenakquise
- Präsentationen, Ausarbeitung von Angeboten, Leitung von Projekten bei Kunden, (Schulung bei Kunden.)
- Erarbeiten von Lösungen zur Erfüllung spezieller Kundenanfragen
- Erarbeitung von Strategien und Maßnahmen zur Erweiterung des Kundenportfolios
- Eigenverantwortliche Umsetzung von Marketing- und Vertriebsmaßnahmen
- Organisation und Teilnahme an Veranstaltungen, Messen, etc.
- Verantwortung für die Erreichung vorgegebener Umsatzziele
- Markt- und Konkurrenzbeobachtung sowie die Weitergabe der Informationen in die Organisation, Erstellung von Umsatzprognosen
- Zuverlässige Erledigung aller Aufgaben im administrativen Bereich

Ihre überzeugende Qualifikation:

- Sie haben eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung, idealer Weise mit einer technischen Weiterbildung oder einem vergleichbarem Abschluss bzw. diesbezüglichen Erfahrungen
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb, bevorzugt im Bereich Gesundheitswesen (Deutschland), Telekommunikation oder der medizintechnischen Industrie
- Erfahrungen in der Zusammenarbeit mit funktionsübergreifenden Teams
- Kommunikationsstärke, zielorientierte Arbeitsweise und Durchsetzungsvermögen
- Gute konzeptionelle und analytische Fähigkeiten
- Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative, Selbständigkeit und Überzeugungskraft
- Sehr gute Kenntnisse in Deutsch, Kenntnisse in Englisch, gute EDV-Kenntnisse (MS Office) und Führerschein der Klasse B

Ihre Perspektiven:

- Wir bieten ein anspruchsvolles, abwechslungsreiches und vor allem verantwortungsvolles Aufgabenspektrum an, auf das Sie mit entsprechenden Schulungen vorbereitet werden
- Wir überzeugen durch eine positive Arbeitsatmosphäre in einem internationalen Umfeld, in dem sich Eigeninitiative und Teamgeist ideal ergänzen
- Wir bieten eine langfristige Perspektive, flexible Arbeitszeiten, flache Hierarchien und attraktive Konditionen (Firmenwagen)

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann bereichern Sie unser Team als zukünftiger geschätzter Mitarbeiter und bewerben sich mit Angabe des Gehaltswunsches, des frühest möglichen Eintrittstermins online unter

andreas.six@telealarm.com

Ansprechpartner für Fragen ist: Hr. Six 0341 – 271 5786

Mehr Informationen zu unserem Unternehmen in Leipzig erfahren Sie hier:

<http://www.TeleAlarm.com>